

テーマ：ここからはじめる！私の起業～女性のための起業講座

日 時： 平成29年3月2日・9日・16日（各木曜日）全3回 18:30～21:30

（9日のみ 18:30～21:00 21:00～21:30 ミニ交流会）

会 場： アシ☆スタ交流サロン（仙台市青葉区中央1-3-1 AER7階 仙台市産業振興事業団内）

受講者： 31名

講 師： アールズフィールドコンサルティング 代表 福島 律子 氏



中小企業診断士／薬剤師

大手製薬会社にてMR（医薬情報担当者）、調剤薬局にて店舗運営管理に従事。対外交渉、新店舗立ち上げ、人材育成等に携わる。

2010年、中小企業診断士登録後、独立。『経営者の想いを大切に』をモットーに、起業支援、特に女性起業家支援を得意とする。

昨年9月に開催した同セミナーでも講師を務め、わかりやすく親しみやすい講義は受講者から高い評価を得た。

福島講師のわかりやすく楽しい語り口で、セミナーは終始、明るい雰囲気でした。

●本講座が目指すゴール

- ①起業することで、どんな「夢」を手に入れたいのかを明確にすること
- ②起業のアイデアを具体的にまとめること
- ③起業するのに必要なポイントを理解すること
- ④同じ起業という夢や目標を持つ仲間を作ること

●講義の主な内容

第1日目 「女性起業の特徴を知り、起業への想いを整理してみよう」

女性起業の現状や特徴を知ろう・起業する理由を考えよう・起業までの流れを知ろう・自分にできることを考えよう

第2日目 「起業のアイデアをまとめよう」

事業アイデアを発想してみよう・事業アイデアをまとめよう～ドメイン（事業領域）を固める

第3日目 「マーケティングを知り、販売促進方法を考えよう」

商品・サービスの魅力を伝えよう・売れるしくみを考えよう



楽しい雰囲気の中にも、皆さんの真剣な・熱い想いがあふれてい
ました。毎回、宿題にも取り組みました。



セミナーではグループディスカッションに多くの時間が費やされ、
時間が足りないほど活発な意見交換が行われました。

受講者の皆様の声

- ・3回でも充実した内容で、たくさんの気づきを得ることができ、大変満足でした。
- ・実際に起業した方のフィードバックを見たい。良かった点、一番苦労した点を聞きたい。
- ・いつもの仕事と違う発想ができて、他の人の話も聞けて刺激的でした。
- ・1歩進める気がしてきました。
- ・不安がいっぱいでしたが、とてもわかりやすく明るい雰囲気で元気が出ました。
- ・自分の中でバラついていたアイデアを整理することができました。シンプルな言葉でわかりやすかったです。



(交流会の様子)

事務局より

今年度最後のセミナーとなった本講座は、申込受付開始日当日に当初の定員に達してしまい、急きよ定員を増やしての開催となりました。起業に興味・関心のある女性が多いことがあらためて実感されました。セミナー中も活発な意見交換が行われ、休憩でも席を立つ方が少なく、講師も驚くほどの熱心さでした。

また、セミナー初日には新聞の取材があり、震災をきっかけに仙台市で女性の起業気運が高まっていることの一例として本セミナーが紹介されました。

最初は緊張気味の受講者の方々もすぐに打ち解け、明るく和やかな雰囲気で進められたセミナーに満足度も高く、受講後のアンケートでも好評価をいただくことができました。

仙台市起業支援センター“アシ☆スタ”では、今年度も主に起業を目指す方を対象として、起業の準備段階や課題に応じて学べるセミナーを順次開催してまいりました。来年度も、これまで以上に充実したセミナーとなるよう取り組んでまいります。

詳しくは“アシ☆スタ”ホームページ (<http://www.siip.city.sendai.jp/assista/>) をご覧ください。

興す
次代のため
起業家、地元に根張る



（記事本文）