

データを使えば売上も伸びる！ 実店舗での売上拡大 具体例

販売データの活用方法やリピーターの獲得にお悩みの方にお勧め

平成 30 年
10 月 18 日 (木)
14:00~16:00
(受付 13:30~)



経験や勘だけでなく、客観的なデータも組み合わせて活用すれば、販売戦略の幅はぐんと広がります。実店舗での売上拡大事例から、どのように販売データや顧客データが活用されているのかを読み解き、理解を深めていきます。初心者向けの内容です。

【主な内容】・データ活用のメリット ・事例から学ぶ売上拡大策とデータ活用
・分析結果の解釈力を磨く ・簡単に始められるデータ収集/分析ツールのご紹介 など

【対象者】 売上アップのためのデータ活用に興味関心をお持ちの小売業・飲食業・サービス業等の実店舗運営を行っている経営者及び現場責任者

【会場】 仙台市中小企業活性化センター セミナールーム 1
(仙台市青葉区中央 1-3-1 A E R 6 階)

【定員】 20 名 (先着順) 【受講料】 1,000 円 (当日受付にてお納めください)

【主催】 公益財団法人仙台市産業振興事業団

【講師】 合同会社クリエイティブファースト

代表社員社長 中小企業診断士 佐藤 創 氏

中小企業診断士・高度情報処理技術者システムアナリスト。情報システム開発会社で大規模情報システムの開発・導入コンサルティングに携わった後、2014 年から中小企業の経営支援に従事。「変化を求め明日を企てる事業者様の良き参謀役」として、ビジョン実現に向け経営者と伴走しながら共に汗をかく、ハンズオンでの支援を身上とする。

